



NY STÆRK PROFIL SKAL UNDERSTØTTE KVIKS FORTSATTE VÆKSTREJSE

Kvik har pr. 1. juni 2026 ansat Christoffer Arensbach i rollen som Senior Vice President Sales North.

Christoffer Arensbach kommer med en solid baggrund inden for retail, salg og kommerciel ledelse. Senest har han været CEO i HiFi Klubben, hvor han gennem mere end otte år har haft det overordnede ansvar for en international retail- og franchiseforretning med over 100 butikker på tværs af seks lande.

Før rollen som CEO har Christoffer Arensbach haft flere centrale og ledende roller i HiFi Klubben, herunder Chief Commercial Officer og Sales Manager, hvor han har været ansvarlig for produkt, indkøb og kommerciel udvikling. Samlet set har han mere end 18 års erfaring fra samme retailkoncern, hvor han har arbejdet med vækst, performance, digitalisering og omnichannel samt haft det fulde finansielle ansvar på tværs af markeder.

Senest har Christoffer Arensbach arbejdet som selvstændig konsulent, hvor han har rådgivet virksomheder om vækst, performance og praktisk strategiimplementering.

Det er med andre ord en erfaren profil, køkkenkoncernen nu henter, og med ansættelsen styrker Kvik yderligere sin kommercielle organisation med henblik på at opbygge branchens stærkeste retail-team.

"Jeg ser meget frem til samarbejdet og er overbevist om, at Christoffers erfaring, lederskab og kommercielle styrke vil bidrage markant til at styrke Kviks salgsorganisation og understøtte vores fortsatte vækstrejse. Christoffers mange kompetencer fra HiFi Klubben – med digitalisering og omni-channel kunderejser, hvor mange køb også sker efter grundige overvejelser – samt hans erfaring inden for retailledelse i markeder, vi også er aktive i, gør ham til et rigtig godt match for Kvik," udtaler Claus Flyger Pejstrup, CEO i Kvik.

Som SVP Sales North får Christoffer Arensbach det overordnede ansvar for salgs- og franchiseperformance i Danmark, Norge, Sverige og Tyskland, herunder det fulde økonomiske ansvar. Rollen indebærer et stærkt fokus på vækst i eksisterende butikker, fortsat ekspansion, videreudvikling af Kviks B2B-forretning samt opbygning af en stærk performance- og træningskultur på tværs af salgsorganisationen.

Christoffer Arensbach bliver en del af Kviks Management Team.



Christoffer Arensbach er ny Senior Vice President Sales North i Kvik.

Om Kvik

Siden 1983 har Kvik leveret dansk design til overraskende lave priser. I dag er Kvik en multinational virksomhed med hovedsæde og fabrik i Vestjylland – i byen Vildbjerg nordvest for Herning. Alle køkkener, bade og garderober produceres i Europa, de fleste lokalt i Vildbjerg. Kvik har mere end 180 butikker i 13 lande og opererer udelukkende gennem et franchisenetværk. Kvik er en del af Ballingsløv Int. AB. Se mere på kvik.dk.

Kontakt information

Nærmeste forhandler oplyses på tlf.: 0045 72 11 70 00
Se mere på www.kvik.dk/forhandler

For yderligere oplysninger venligst kontakt FRAMING
Samira tlf.: 0045 61 62 92 92 / mail: samira@framingcph.com

